

香港交易及結算所有限公司和香港聯合交易所有限公司對本公告之內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。



FITTEC INTERNATIONAL GROUP LIMITED

奕達國際集團有限公司

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：2662)

截至二零一六年六月三十日止年度之 全年業績公布

奕達國際集團有限公司(「本公司」)董事會(分別為「董事」及「董事會」)欣然公布本公司及其附屬公司(「本集團」)截至二零一六年六月三十日止年度之經審核綜合業績，連同上一年度之比較數字如下：

綜合損益及其他全面收益表

截至二零一六年六月三十日止年度

	附註	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
收益	3	461,922	726,771
銷售成本		(436,280)	(743,856)
毛利(毛損)		25,642	(17,085)
其他收入		4,987	6,360
其他收益及虧損		(2,129)	(137)
衍生金融工具公平值變動		(12,743)	7,844
分銷成本		(10,514)	(9,634)
一般及行政開支		(48,398)	(51,875)
物業、廠房及設備之已確認減值虧損		(7,674)	(13,234)
融資成本		-	(17)
除稅前虧損		(50,829)	(77,778)
所得稅支出	4	(849)	(52)
年內虧損	5	(51,678)	(77,830)
其他全面支出			
其後可重新分類至損益之項目：			
換算海外業務產生之匯兌差額		(9,102)	(1,558)
取消註冊附屬公司後重新分類至損益之累計匯兌差額		2,901	-
		(6,201)	(1,558)
年內全面支出總額		(57,879)	(79,388)
每股基本虧損	7	(0.05港元)	(0.08港元)

綜合財務狀況表

於二零一六年六月三十日

	附註	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
非流動資產			
物業、廠房及設備		110,681	148,457
預付租賃款項		3,168	3,358
收購物業、廠房及設備之已付按金		-	715
		113,849	152,530
流動資產			
存貨		25,524	39,204
應收貿易賬款及其他應收款項	8	143,042	165,608
預付租賃款項		90	96
銀行結餘及現金		148,487	192,737
		317,143	397,645
流動負債			
應付貿易賬款及其他應付款項	9	65,725	44,681
衍生金融工具		877	9,885
稅項負債		1,981	1,981
		68,583	56,547
流動資產淨值		248,560	341,098
		362,409	493,628
資本及儲備			
股本		107,712	96,839
股份溢價及儲備		254,697	396,789
		362,409	493,628

綜合財務報表附註

截至二零一六年六月三十日止年度

1. 一般事項

本公司根據開曼群島公司法(二零零一年第二次修訂本)在開曼群島註冊成立及登記為獲豁免有限公司,其股份於香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)主板上市。

於二零一五年十一月二十四日,China Base Group Limited與Fittec Holdings Limited訂立有條件買賣協議,收購合共720,000,000股本公司普通股,相當於本公司已發行股本總額之74.35%。該交易已於二零一六年一月完成,本公司之直接及最終控股公司由Fittec Holdings Limited變更為China Base Group Limited。最終控制人為執行董事兼董事會主席羅靜女士(「羅女士」)。

綜合財務報表以港元呈列,而本公司之功能貨幣為美元。董事已選擇港元為呈列貨幣,是由於本公司之股份於聯交所上市。

2. 應用香港財務報告準則

已頒佈但尚未生效之新訂及經修訂香港財務報告準則

本集團並無提早應用香港會計師公會已頒佈但尚未生效之下列新訂及經修訂香港財務報告準則:

香港財務報告準則第9號	金融工具 ¹
香港財務報告準則第14號	監管遞延賬目 ²
香港財務報告準則第15號	客戶合約收入 ¹
香港財務報告準則第16號	租賃 ⁵
香港財務報告準則第2號之修訂	以股份為基礎的付款交易之分類及計量 ¹
香港財務報告準則第11號之修訂	收購合營業務權益之會計處理 ³
香港財務報告準則第15號之修訂	香港財務報告準則第15號來自客戶合約的收入之澄清 ¹
香港會計準則第1號之修訂	披露計劃 ³
香港會計準則第16號及香港會計準則第38號之修訂	澄清折舊及攤銷之可接受方法 ³
香港財務報告準則之修訂	香港財務報告準則二零一二年至二零一四年週期之年度改進 ³
香港會計準則第16號及香港會計準則第41號之修訂	農業:生產性植物 ³
香港會計準則第27號之修訂	獨立財務報表之權益法 ³
香港財務報告準則第10號及香港會計準則第28號之修訂	投資者與其聯營公司或合營企業之間之資產出售或投入 ⁴
香港財務報告準則第10號、香港財務報告準則第12號及香港會計準則第28號之修訂	投資實體:應用綜合之例外情況 ³
香港會計準則第7號之修訂	披露計劃 ⁶
香港會計準則第12號之修訂	就未變現虧損確認遞延所得稅資產 ⁶

¹ 於二零一八年一月一日或之後開始之年度期間生效

² 就二零一六年一月一日或之後開始之首份香港財務報告準則年度財務報表生效

³ 於二零一六年一月一日或之後開始之年度期間生效

⁴ 於待釐定日期或之後開始之年度期間生效

⁵ 於二零一九年一月一日或之後開始之年度期間生效

⁶ 於二零一七年一月一日或之後開始之年度期間生效

2. 應用香港財務報告準則(續)

香港財務報告準則第16號租賃

香港財務報告準則第16號於生效日期起將取代香港會計準則第17號「租賃」，引入單一承租人會計處理模式並規定承租人就為期超過12個月的所有租賃確認資產及負債，除非相關資產為低價值資產。具體而言，根據香港財務報告準則第16號，承租人須確認使用權資產(表示其有權使用相關租賃資產)及租賃負債(表示其有責任支付租賃款項)。因此，承租人應確認使用權資產折舊及租賃負債利息，並將租賃負債之現金付款分類為本金部分及利息部分，再於現金流量表中呈列。此外，使用權資產及該等租賃負債初步按現值基準計量。計量包括不可註銷租賃付款，亦包括承租人合理肯定會行使選擇權延續租賃，或不行使選擇權而中止租賃之情況下，將於選擇權期間內作出之付款。此會計處理方法與前身準則香港會計準則第17號分類為經營租賃之承租人會計法顯著不同。

就出租人會計法而言，香港財務報告準則第16號大致上轉承香港會計準則第17號之出租人會計法規定。因此，出租人繼續將其租賃分類為經營租賃及融資租賃，並且對兩類租賃進行不同之會計處理。

董事將評估應用香港財務報告準則第16號之影響。截至目前，於本集團進行詳盡審閱前，合理估計應用香港財務報告準則第16號之影響並不可行。

董事預期，應用其他新訂及經修訂香港財務報告準則不會對本集團之業績及財務狀況構成重大影響。

3. 收益及分類資料

收益

收益指年內從銷售印刷線路板及相關產品、提供裝配服務、修理及維修服務產生之收益。本集團年內收益分析如下：

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
銷售產品	285,346	556,819
提供服務	176,576	169,952
	461,922	726,771

3. 收益及分類資料(續)

分類資料

香港財務報告準則第8號「經營分類」規定經營分類須基於主要經營決策者為向分部分配資源及評估分部表現而定期審閱有關本集團組成部分之內部報告確認。主要經營決策者為本公司執行董事。

就管理而言，本集團目前劃分為以下主要分類：提供(i)裝配服務；(ii)採購及裝配服務；及(iii)修理及維修服務，全部均為印刷線路板及相關產品而設。該等分類乃為資源分配及表現評估而向執行董事呈報資料之基礎。

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
業績		
分類收益		
裝配服務	173,318	164,937
採購及裝配服務	285,346	556,819
修理及維修服務	3,258	5,015
	461,922	726,771
分類業績		
— 裝配服務(附註1)	4,720	(49,232)
— 採購及裝配服務(附註2)	13,199	17,876
— 修理及維修服務(附註2)	109	936
	18,028	(30,420)
未分配公司開支	(58,912)	(61,509)
其他收入	4,987	6,360
未分配其他收益及虧損	(2,189)	(36)
衍生金融工具公平值變動	(12,743)	7,844
融資成本	—	(17)
	(50,829)	(77,778)

於該兩段期間，分類收益全部來自外部客戶，並無內部分類間銷售。

附註：

- 截至二零一六年六月三十日止年度，裝配服務之分類業績包括物業、廠房及設備之已確認減值虧損約7,674,000港元(二零一五年：13,234,000港元)、出售物業、廠房及設備之收益約390,000港元(二零一五年：虧損48,000港元)及截至二零一六年六月三十日止年度撤銷物業、廠房及設備之虧損約235,000港元(二零一五年：53,000港元)。
- 截至二零一六年六月三十日止年度，採購及裝配服務之分類業績包括若干類別存貨撇減約129,000港元(二零一五年：167,000港元)。截至二零一六年六月三十日止年度，修理及維修服務之分類業績包括出售物業、廠房及設備之虧損約95,000港元(二零一五年：無)。

3. 收益及分類資料(續)

分類資料(續)

分類溢利(虧損)指在未分配其他收入、其他收益及虧損(不包括上述附註所述項目)、衍生金融工具公平值變動、分銷成本、一般及行政開支以及融資成本前,各分類獲得之溢利(產生之虧損)。此為資源分配及表現評估目的而向執行董事報告之計算方法。

本集團按主要產品及服務劃分之收益分析如下:

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
硬碟機控制器	264,333	538,271
桌上型及筆記本電腦主機板	115,275	145,716
其他	82,314	42,784
	461,922	726,771

地區分類

本集團按客戶地區市場劃分(不論貨品來源地)之收益分析以付運目的地為基準呈列如下:

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
日本	269,097	554,792
台灣	114,753	141,260
中華人民共和國(「中國」)	78,072	30,719
	461,922	726,771

鑒於主要經營決策者並無定期審閱分類資產及負債,故並無呈列該等分類資產及負債分析。

本集團按資產地理位置劃分之非流動資產詳情如下:

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
中國	65,135	97,296
香港	5,397	9,329
越南	43,317	45,905
	113,849	152,530

3. 收益及分類資料(續)

主要客戶資料

於相應年度佔本集團總銷售額超過10%之客戶收益如下：

	截至以下年度	
	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
客戶A ¹	264,333	538,271
客戶B ²	112,410	141,260

1 來自採購及裝配服務分類之收益約為264,333,000港元(二零一五年：538,271,000港元)。

2 來自裝配服務分類以及修理及維修服務分類之收益分別為約109,152,000港元(二零一五年：136,245,000港元)及約3,258,000港元(二零一五年：5,015,000港元)。

4. 所得稅支出

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
所得稅支出包括：		
即期稅項：		
中國企業所得稅	107	41
過往年度撥備不足：		
中國企業所得稅	742	-
泰國所得稅	-	11
	849	52

香港

於兩個年度內，香港利得稅就本集團之估計應課稅溢利按16.5%計算。由於截至二零一六年六月三十日止年度本集團估計於香港產生應課稅虧損，故並無就香港利得稅作出撥備(二零一五年：於香港產生之應課稅溢利完全被承前稅項虧損所吸收)。

中國

根據中國企業所得稅法，本集團於中國成立之附屬公司之中國所得稅稅率兩個年度均為25%。

越南

根據越南有關稅務規則及規例，本公司於越南註冊成立之附屬公司Mega Step Electronics (Vietnam) Company Limited有權自首個獲利年度起計三年內享有企業所得稅豁免，其後七年稅率減半。由於兩個年度產生之應課稅溢利完全被承前稅項虧損所吸收，故並無就越南企業所得稅作出撥備。

4. 所得稅支出(續)

泰國

根據泰國有關稅務規則及規例，本公司於泰國註冊成立之附屬公司Fittec Electronics (Thailand) Company Limited 有權自首次產生收入當日起計八年期間享有所得稅豁免。由於Fittec Thailand已於上一年度申請解散，故不再享有所得稅豁免。泰國所得稅兩個年度均就估計應課稅溢利按20%計算。由於該附屬公司於截至二零一六年六月三十日止年度產生虧損，故並無就泰國所得稅作出撥備。

年內所得稅支出與綜合損益及其他全面收益表所示除稅前虧損之對賬如下：

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
除稅前虧損	(50,829)	(77,778)
按香港利得稅稅率16.5%計算之稅項	(8,387)	(12,833)
不可扣稅支出之稅務影響	4,590	5,566
毋須課稅收入之稅務影響	(766)	(421)
未確認稅務虧損之稅務影響	8,518	14,239
確認先前未確認之估計虧損	(2,668)	(210)
過往年度撥備不足	742	11
於香港以外司法權區經營之集團實體稅率不同之影響	(1,180)	(6,300)
年內所得稅支出	849	52

5. 年內虧損

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
年內虧損已扣除(計入)下列項目：		
董事酬金	4,481	7,427
其他員工成本	109,313	133,949
退休福利計劃供款(不包括有關董事之供款)	8,114	9,875
總員工成本	121,908	151,251
核數師酬金		
— 審核服務	1,521	1,444
— 非審核服務 ¹	423	299
物業、廠房及設備折舊	24,347	29,905
預付租賃款項撥回	90	96
確認為支出之存貨成本(包括存貨撇減約129,000港元 (二零一五年：167,000港元))	262,979	611,663
已收回呆賬撥備	(190)	—
利息收入	(195)	(1,101)
客戶重做費用(計入其他收入)	(722)	(600)
已收保險賠償(計入其他收入)	(1,893)	(1,572)

6. 股息

於截至二零一六年六月三十日止年度內，已向普通股東支付特別股息每股普通股0.198港元，共約191,742,000港元。

於二零一六年及二零一五年，及自呈報期結算日以來，概無建議派付中期及末期股息。

7. 每股基本虧損

截至二零一六年六月三十日止年度之每股基本虧損乃按本公司擁有人應佔虧損約51,678,000港元(二零一五年：77,830,000港元)及已發行股份972,553,000股(二零一五年：968,394,000股)計算。

由於年內或於呈報期結算日並無已發行潛在普通股，故並未呈列截至二零一六年及二零一五年六月三十日止年度之每股攤薄虧損。

8. 應收貿易賬款及其他應收款項

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
應收貿易賬款	123,251	145,283
減：呆賬撥備	(39)	(229)
	123,212	145,054
預付款項	6,922	11,344
按金及其他應收款項	12,908	9,210
	143,042	165,608

本集團給予貿易客戶之信貸期介乎30日至120日不等。本集團應收貿易賬款(已扣除呆賬撥備)於接近相關收益確認日之呈報期結算日之賬齡分析按發票日期呈列如下：

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
0至30日	52,187	36,787
31至60日	46,184	43,605
61至90日	22,937	31,219
91至120日	1,868	33,443
365日以上	36	-
	123,212	145,054

於呈報期結算日，以有關實體功能貨幣以外貨幣列值之本集團應收貿易賬款及其他應收款項載列如下：

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
港元	4,808	48
美元	11,905	10,442
	16,713	10,490

8. 應收貿易賬款及其他應收款項(續)

於接納任何新客戶前，本集團採用內部信貸評核程序，以評估潛在客戶之信貸質素，並界定客戶之信貸限額，另亦定期檢討給予客戶之限額。於二零一六年六月三十日，99.9%(二零一五年：100%)應收貿易賬款尚未逾期或減值，及有良好還款記錄。

本集團應收貿易賬款結餘中，於呈報期結算日約36,000港元(二零一五年：無)已逾期，而本集團並無就該債項計提減值虧損撥備。本集團並無就該等結餘持有任何抵押品。

已逾期但未減值之應收貿易賬款賬齡

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
365日以上	36	-

上述貿易債項有關之客戶具有良好還款記錄。管理層相信毋須就上述結餘作出減值虧損撥備，因該等客戶之信貸質素並無重大轉變，而結餘仍被視為可全數收回。

呆賬撥備變動

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
年初	229	304
撇銷為不可收回金額	-	(75)
年內收回金額	(190)	-
年終	39	229

於斷定應收貿易賬款是否可收回時，本集團考慮有關應收貿易賬款之信貸質素於初步授出信貸日期至呈報期結算日期間有否出現任何變動。

9. 應付貿易賬款及其他應付款項

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
應付貿易賬款	42,549	28,288
應計款項及其他應付款項(附註)	23,176	16,393
	65,725	44,681

附註：應計費用及其他應付款項中，約1,000港元(二零一五年：無)及約280,000港元(二零一五年：無)分別應付羅女士及羅女士具有重大影響之一間關聯公司。有關結餘為無抵押、免息及須按的要求償還並於呈報期結算日之後全數償還。

購買貨品之信貸期介乎30日至90日不等。本集團按發票日期呈列之應付貿易賬款於呈報期結算日之賬齡分析如下：

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
0至30日	40,332	23,121
31至60日	1,346	3,403
61至90日	515	195
91至180日	326	1,542
181日以上	30	27
	42,549	28,288

於呈報期結算日，以有關實體功能貨幣以外貨幣列值之本集團應付貿易賬款及其他應付款項載列如下：

	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元
港元	3,270	896
日圓	42	36
人民幣	3,693	528
	7,005	1,460

管理層討論及分析

財務回顧

二零一六年的全球經濟增長與二零一五年類似。發達國家預計會維持溫和增長，失業率方面得到改善，該等經濟體預計將復甦。美國及英國的復甦進程領先其他國家，並已雙雙進入加息周期，而在日本及歐元區，人們仍需將注意力放在持續寬鬆措施上。對多個新興經濟體而言，二零一五年尤為艱難，而於二零一六年，該等經濟體很可能仍需時日方能實現實質性增長。

多個新興市場經濟體面臨重大的結構性挑戰，包括消除信貸泡沫及中國經濟改革，以應對低迷的商品價格。應對該等挑戰猶如減肥，總是說起來容易，做起來難。部分國家確實已在提升競爭力方面取得重大進展，然而，付出的代價則是高企的失業率及極低的經濟增長。儘管低經濟增長是調整期必經的一個階段，惟低增長增加了出現金融危機的風險，如出現公司違約。

就相對溫和的經濟前景而言，其他主要風險仍來自中國。隨著中國經濟轉向國內消費，很可能出現的結果便是，中國經濟逐漸放緩。然而，過往年度私營領域的債務激增難以維繫，這需對政府成功去槓桿化抱有強大信心。

由於其他新興經濟體高度依賴來自中國的需求，中國經濟增長放緩亦增大了該等經濟體的風險。巴西的境況由於其國內政治問題而顯得尤為艱難，且一個經濟體出現的不確定因素可能對其他發展中國家的金融狀況造成影響。實際上，中國及其他新興經濟體現正對全球增長及金融市場產生重大影響。恐怖主義及地緣政治風險亦在越來越大程度上阻礙全球經濟及市場發展。

當前普遍預期，二零一六年至二零一七年全球經濟將增長3.4%，而估計今年增長3.1%。在全球經濟滯緩的大背景下，各大地區表現出顯著不同。美國及歐洲將實現溫和增長，而亞洲受中國驅動，似乎增長會減弱。該等地區間存在的顯著不同，在於私營領域資產負債表去槓桿化的程度不一。去槓桿化是加速信貸週期推進及提升國內需求的一項基本條件。美國自全球危機以來去槓桿化程度最高，歐洲次之，而中國尚未開始。因此，中國的國內需求放緩，而美國及歐洲的國內需求提升。最後，這一情形導致全球貿易於二零一五年略微改善，然而，我們預計，與危機前水平及全球製造產能相比，該增幅仍然較弱。

根據國際貨幣基金組織的資料，預計二零一六年全球經濟溫和增長3.2%，與去年大體一致，而較二零一六年一月世界經濟展望(World Economic Outlook Update)所預測者下調0.2個百分點。隨著備受壓力的經濟體之市況逐步復甦，主要受新興市場及發展中國家驅動，預計二零一七年及以後復甦進程將加快。然而，不確定性亦增加，經濟增長疲弱的風險正顯現。經濟疲軟使得在更廣範圍上採取政策促進增長及應對危機變得更為迫切。

重大宏觀經濟調整正對不同地區及國家產生不同的影響。這包括中國經濟放緩及進行再平衡；商品價格(特別是油價)進一步下跌，對各個國家及行業的再分配造成重大影響；投資及貿易相對放緩；流入新興市場及發展中經濟體的資金減少。該等再調整進程，加上地緣政治緊張局勢及政治衝突等一系列非經濟因素，使經濟發展蒙上重大不確定因素。總體而言，上述形勢與全球經濟的疲態相符，而全球經濟進一步放緩的風險亦已增大。

電子產品的生命週期不斷縮短，加上消費者希望以更低的價格獲得更多的功能，原設備製造商須降低生產成本及精簡製造工序。因此，原設備製造商將製造環節外判予提供電子製造服務的專業公司。近期，電子製造服務在美國穩步增長。預計於二零一六年將達到42億美元。美國電子製造服務的收益按年增長1.06%，到二零二零年將達到53億美元。在美國、加拿大及拉丁美洲，家電的消費現已超過生產，意味著電子製造服務公司有著巨大的出口機遇。

電子製造服務業亦正進行重大整合，惟這並無阻止新參與者進入。多年來，外判生產在財務及架構方面的優勢已得到充分體現，這點可從極少有原設備製造商公司計劃或投資建成製造自動化得以證明，從而將電子產品製造這一專業技能交由電子製造服務公司完成。近期，隨著原設計製造商及電子製造服務公司爭相向成熟的原設備製造商取得合約製造新硬件，新的亞洲原設備製造商公司開始採用這一模式。

對於外判非核心生產工作的北美製造商，在電子產品組裝及精密機器元件方面，其外判策略正慢慢從離岸製造商轉向近岸製造商。此乃由於中國等新興經濟體的勞工薪資上漲所致。此外，外判公司會尤為重視離岸製造所涉及的運輸成本及複雜的供應鏈問題。在涉及到較高精確度要求及考慮到全部擁有權成本時，更是如此。

截至二零一六年六月三十日止財政年度，本集團錄得收益462,000,000港元(截至二零一五年六月三十日止年度：727,000,000港元)。營業額較去年減少，主要是由於硬碟機訂單(產生大額採購收入)減少，以及桌上型電腦主機板的全球需求下降。

	二零一五/一六財年		二零一四/一五財年	
	金額 (百萬港元)	%	金額 (百萬港元)	%
硬碟機控制器	264	57	538	74
桌上型及筆記本電腦主機板	115	25	146	20
其他	83	18	43	6
	462	100	727	100

硬碟機製造公司Seagate、Western Digital及東芝已公佈其二零一六年第一季度業績。總體而言，硬碟機貨運量較上一季度減少12.3%(二零一六年第一季度為100,600,000台，上一季度為114,700,000台)。硬碟機貨運量減少，反映在應用硬碟機的所有產品上，包括筆記本電腦(減少約15%)、消費電子產品(減少約14%)、品牌產品(減少約14%)、桌上型電腦(減少約10%)、近線企業存儲(減少約3%)及高性能企業存儲(減少約12%)。

硬碟機貨運量減少的同時，平均硬碟機產能卻按季度增加。

為探究存儲裝置的未來發展，我們有必要瞭解該行業的市場動態以及硬碟機在哪個領域會讓步予閃存，而在哪些方面可能仍有存續價值。鑒於最近發展，我們很難在可預見未來看到硬碟機貨運量實現15%或以上的正常增速(幾年前這是正常增速)。另一方面，只要硬碟機的存儲性能得以每年提升至少30%，從而與市場對閃存的需求之平均增速保持一致，硬碟機不可能被完全取代。我們認為，隨著記憶存儲性能收費下降，客戶電腦應用對硬碟機的需求將持續下降。對於部分個人而言，將數據存儲於雲端或本地外部存儲裝置，意味著彼等對於其電腦上的存儲空間並非按之前(如十年前)的速度在發展。因此，對於大多數人而言，硬碟機將逐漸被閃存所取代。

隨著雲端網絡硬盤錄像機(在數據中心而非機頂盒存儲錄像)被引入到越來越多的市場,硬碟機及消費電子產品的其他存儲裝置(如硬盤錄像機)將衰退。網絡硬盤錄像機將增加雲端近線硬碟機存儲的需求。

根據上游供應鏈的消息,隨著全球個人電腦需求下降,為尋求訂單,台灣的主機板製造商一直將其業務擴展至新行業,如工業計算機、醫療、汽車電子產品及嵌入式產品。

於五月十一日至十三日,在東京舉辦的二零一六年日本資訊技術週(Japan IT Week Spring 2016)上,台灣的工業計算機生產商(包括研華、凌華、宜鼎、友通、威盛及Aaeon(華碩的附屬公司))紛紛展出其最新產品。

台灣的主機板及準系統銷售商(包括技嘉、華擎及微星科技(微星)及浩鑫)還展示其嵌入式主機板及系統解決方案。

展會上,技嘉展出的微型電腦可以支持H.265解碼,並能夠為四台超清顯示器輸出圖像。華擎展出了嵌入式主機板及新型高性能計算伺服器。

倘主機板銷售商希望向工業計算機及嵌入式解決方案銷售商取得訂單,彼等的定制化能力預計會受到巨大挑戰。然而,由於產品線所帶來的毛利潤高於其品牌主機板分部,故進入新市場已成為彼等維持盈利能力的一項重要策略。

美國市場於二零一六年第二季度取得穩健增長。儘管市場其他部分存在不確定因素,惟具有競爭力的環境、美國較其他市場的優勢、Chrome貨運量的強勢增長以及與去年相比的快速增長,促成了近5%的按年增長。

在歐洲、中東及非洲地區,預計業績將與預測相符。消費者出於對便攜、移動方面的需求,對筆記本電腦更加青睞,這支撐了整體銷量。此乃不受Bing推廣影響的首次近期季度比較(於二零一五年第一季度, Bing推廣提升了貨運量)。因此,二零一六年第二季度代表了更為正常化的增長趨勢,即仍在確認對傳統計算機的長期市場搶佔情況,惟有跡象顯示短期內趨於穩定。歐洲、中東及非洲地區的貨幣波動、西歐當地的政治狀況以及中東持續的不穩定局勢,亦使貨運量受挫。

亞太地區(日本除外)的電腦市場與預期一致,出現下滑。在該地區的大多數國家,消費需求繼續下降:齋月影響了消費支出,同時,高存貨抑制了新貨運。此外,印度、泰國及菲律賓的多個商業項目已推遲至下一季度。

日本市場的表現優於行業預期,取得強勁的按年增長。然而,關於經濟放緩的展望、日圓貶值及低迷的消費支出進一步打壓了需求。

年內本集團錄得虧損淨額58,000,000港元(截至二零一五年六月三十日止年度:79,000,000港元)。虧損減少的主要原因是(A)二零一六年物業、廠房及設備之已確認減值虧損減少,為7,700,000港元,而二零一五年為13,200,000港元;(B)二零一六年成功節省開支,毛利率有所增加,而被(C)二零一六年衍生金融工具公平值變動虧損12,700,000港元所抵銷,而二零一五年錄得7,800,000港元收益。

電腦主機板及硬碟機控制器業務的營業額下跌,主要由於(i)全球對電腦主機板和硬碟機(本集團的主要產品)的需求減弱;(ii)原材料及中國勞工成本增加;及(iii)全球經濟持續增長緩慢,加上美國、歐洲國家及日本的經濟衰退影響,延長個人電腦的更新週期;

於二零一四年五月十三日，越南廠房被暴徒焚燒和搶劫，此後越南廠房暫停運作。該廠房於二零一四年十月一日全面恢復運作。本集團投購的保險涵蓋物業，可保障因暴亂造成的損失。索賠仍在進行，本集團無法預料有多少損失獲得保險賠償。本集團亦無法估計根據保單最終可收到賠償的時間，而所產生損失與根據保單收回賠償兩者之間亦可能出現重大延誤。於二零一六年六月三十日，本集團已累積收到保險公司預付賠償金額3,720,000港元。(二零一五年六月三十日：1,827,000港元)。

儘管困難重重，本集團仍得以維持穩健的財務狀況，現金淨額(現金總額減債務總額)為正數。於二零一六年六月三十日，現金及現金等價物為148,000,000港元(二零一五年六月三十日：193,000,000港元)。

業務回顧

於回顧期內，本集團專注於具備高增長潛力可豐富客戶基礎及產品組合的的高端客戶及產品。儘管硬碟機控制器及電腦主機板(包括桌上型電腦、平板電腦及筆記本電腦)仍為本集團之核心產品，惟其於總營業額的佔比已由94%下降至82%。年內，其他產品(如專業四軸飛行器控制板(為一個專業航拍平台)、可穿戴設備主機板及掃描器主機板)均一致增長。

儘管並無任何人士徹底不看好個人電腦市場，惟自近十年前的黃金時期後，個人電腦市場已溫和下滑一段時間，且這一下滑尚未觸底。個人電腦的銷量按年減少約25,000,000台至30,000,000台，於二零一五年到達八年來最低水平，主要是由於經濟發展趨勢、國際貨幣貶值及部分市場的平板電腦及智能手機的競爭。個人電腦零部件的貨運量隨著個人電腦低迷的銷量而自然下降，惟硬碟機銷量表現耐人尋味：二零一五年，硬碟機銷量的減幅大大超過個人電腦市場的衰退速度。固態硬碟機正超越硬碟機在筆記本及高端遊戲系統更受青睞，這已經是不爭的事實。

硬碟機控制器

根據The Information Network的報告，硬碟機貨運量於二零一五年下降17%至469,000,000台，到二零一九年將降至低於400,000,000台。較二零一四年，三大領先製造商Western Digital、Seagate及東芝的貨運量均下降至少18%。Western Digital於二零一四年擁有44.2%的市場份額，而於二零一五年降至43.6%，其對Seagate的領先優勢亦縮小。

此外，於二零一六年財政年度，3.5吋桌上型及2.5吋移動型硬碟機的貨運量低於二零一五年財政年度，主要是由於個人電腦市場的需求下降所致。由於企業硬碟機客戶的需求趨向高存儲、高性能的硬碟機產品及高性能硬碟機產品，用於企業應用程式的企業硬碟機拍位元組貨運量於年內小幅上升。

硬碟機貨運量於過往幾個季度一直受到個人電腦市場銷量下滑的不利影響。根據Storage Newsletter的資料，全球硬碟機貨運量預計將為99,500,000台至102,500,000台，於二零一六年第二季度按年下降7.2%至9.9%。

The Information Network總裁Robert Castellano博士注意到，個人電腦市場下滑，加上固態硬碟機的優勢及低價，已經使得硬碟機行業衰退，令供應鏈的製造商及銷售商於二零一五年年末僅按其產能的67%進行運營。

硬碟機分部的三大製造商為Western Digital、Seagate Technology及位於日本的東芝，市場份額分別為42%、37%及21%。

根據StorageNewsletter.com的資料，全球硬碟機貨運量預計將為99,500,000台至102,500,000台，於二零一六年第四財政季度按年減少7.2%至9.9%。

由於東芝在硬碟機市場佔有21%以上的份額，這一減幅亦引起其擔憂。東芝於二零一五年曆年合共付運75,800,000台硬碟機，其中包括50,600,000台2.5吋硬碟機，佔總付運量的67%。2.5吋硬碟機與固態硬碟機直接競爭。東芝在全球固態硬碟機市場僅佔5%份額，惟該市場發展迅速，且東芝具備生產自有閃存芯片的優勢。

由於全球經濟趨勢、來自固態硬碟機競爭對手的競爭以及其他多項因素，硬碟機市場未來不太可能發生重大變化。為搶佔市場份額，硬碟機製造商不得不犧牲現已微薄的利潤，而這是彼等不可能採取的。因此，硬碟機製造商於未來幾個季度均將如過往一樣，繼續尋求定位。

該分部下降乃由於(i)全球筆記本電腦貨運量減少及(ii)本集團的客戶東芝減少其外判生產。因此，收益由去年538,000,000港元下降51%至264,000,000港元。本集團是東芝在中國2.5吋及1.8吋硬碟機控制器之主要印刷線路板組裝服務供應商。

展望未來，東芝計劃於二零一六年投入40億日圓重組資金，用於將其硬碟機業務的固定成本降低至少100億日圓。目標是於二零一七年改善盈利能力。

東芝仍將在筆記本電腦市場(佔其貨運量的50%)保持活躍，惟將精簡其運營及盡量減少型號數量。東芝將把重點轉離筆記本電腦及外部硬盤，而轉向利潤率較高的企業及近線硬盤。

一般而言，硬碟機銷售商會繼續主導個人存儲裝置分部(按台數計，佔據80%的市場份額)，而在入門級分部取得貨運份額(取得26%的市場份額)。硬碟機及主流非硬碟機製造商在個人入門級存儲市場均表現艱難。據估計，Western Digital收購SanDisk後，可在固態硬碟機市場取得更多機遇。東芝的貨運量在下滑，且將不得不進行重組，以鞏固其硬碟機業務。

在桌上型電腦硬碟機市場，儘管Seagate歷來領先於Western Digital，惟於二零一五年第四季度，Western Digital成為全球最大的3.5吋硬盤供應商，付運12,458,000台桌上型電腦硬碟機，而Seagate則付運11,700,000台。最後，Western Digital會否長期穩居第一還有待觀察。惟鑒於個人電腦需求下滑及所採取維持盈利能力的措施，Seagate、東芝及Western Digital會否激烈爭奪桌上型電腦之市場份額尚有待觀察。

桌上型電腦及筆記本電腦主機板

全球個人電腦市場似乎陷入了一個怪圈，即製造商抱怨消費者換機週期延長，而消費者認為新推出的個人電腦產品在性能上並無實質提升，從而導致製造商在投入資金及精力用於開發新設計產生遲疑。主機板貨運量於二零一六年第二季度下降20-30%。因此，部分品牌製造商選擇退出，而部分製造商則轉向其他業務。

根據Digitimes的資料，部分主機板製造商錄得20%以上的減幅，而部分製造商甚至減少約30%。第三季度來自零售渠道的訂單仍舊低迷，將繼續拖累主機板製造商於二零一六年的貨運量表現。

渠道存貨量得以改善，似乎已促成提升業績，使按年增長亦有所表現，亦使元件供應順暢。然而，來自供應側的動力並不能反映消費者購買需求的改變。的確，在經歷過前幾年的挑戰後，即使是個人電腦渠道也仍舊相當謹慎，因而業績不太可能超出預期。

儘管如此，庫存管理得以增強後，該業務分部在二零一六年下半年處境有所改善，且Windows 10免費升級到期後，部分用戶會選擇換購新機，而非升級原有系統。此外，Windows 10的商業估值依舊良好，是近期推動貨運量（特別是在美國市場）增加的一個動力。

華擎於二零一五年在全球範圍內付運逾4,000,000台主機板，其中約1,300,000台運往中國。華碩及技嘉於二零一五年分別付運17,800,000台及17,100,000台主機板。主機板需求預計於二零一六年下半年將依舊低迷，加上匯率波動、政治方面的不確定因素以及因特爾的Kaby Lake平台延遲推出等問題，華碩及技嘉二零一六年的貨運量預計將按年減少5%以上。

位於中國的傑微選擇退出主機板市場，而昂達、精英及映泰等其他製造商亦計劃專注於其他業務。對於有意堅守該市場的製造商，彼等不得不降低價格以提升銷量。

毫無疑問，全球品牌主機板市場現正進行激烈的價格競爭。在中國（佔全球貨運量約50%），由於華碩及技嘉合共佔據70%的市場份額，競爭則會更加激烈。因此，本集團客戶華擎因其主機板貨運量下降而在中國表現欠佳。華擎除了主打入門級至中端分部的策略未能取得成功之外，其品牌知名度亦不及其位於台灣的競爭對手。然而，華擎憑藉其中高端產品線在歐洲、北美洲、日本及南韓的表現則相當穩健。

在主機板貨運量方面，華擎亦低於華碩及技嘉（二者合共佔據70%的市場份額）。中國市場大部分由該等兩大主要品牌佔據，惟華擎憑藉其高端產品仍能在北美洲、歐洲、日本及南韓取得穩定的市場份額。

隨著個人電腦銷量整體下滑，作為一家主機板原設備製造商，為在這一生死攸關的業務領域求存，華擎或需作出改變，而不僅僅從事主機板製造。

華擎貢獻之收益由去年的141,300,000港元減少20%至112,400,000港元。

展望

全球電子製造服務業市場(Worldwide Electronics Manufacturing Services Market)估計，二零一四年的電子產品組裝總值為1.3萬億美元，到二零一九年將增至約1.8萬億美元，複合年增長率為5.7%。受電子製造服務需求驅動，這一研究表明，電子製造服務業將由二零一四年的4,600億美元增至二零一九年的6,210億美元，複合年增長率約6.2%。

按三個月滾動平均數計算，北美的印刷線路板及電子製造服務業於二零一六年六月繼續錄得正面增長。儘管半導體的按年銷量仍為負增長，惟按三個月滾動平均數計算，其貨運量於六月出現復甦跡象。在經歷歷時12個月的大幅下滑後，半導體銷售於二零一六年四月開始轉虧為盈。

美國採購經理人指數(PMI)及美國電腦及電子產品新訂單指數這兩大領先指標已於六月發佈。PMI維持堅挺，而美國新訂單指數於六月儘管仍為負數，卻已小幅改善。PMI所預示的情形一般早於實際銷售三至六個月出現，而美國電子產品新訂單指數所預示的情形一般早於實際銷售一至兩個月出現。

另一個領先指標為IPC發佈的印刷線路板訂單出貨比。該指標根據訂單及銷售的三個月滾動平均數計算得出，所預示的情形一般早於實際銷售三至六個月出現。於二零一六年前五個月，該訂單出貨比為正數，惟因四月及五月訂單減少而於六月轉為負數(0.98)。訂單出貨比高於1.00表示需求大於供給，對電子產品製造商而言預示著銷售將增多。該等指標表明，今年夏天電子行業的銷量或會放緩，其後幾個月將緩慢增長。

據全球個人電腦追蹤及預測機構(Worldwide PC Trackers & Forecasting)副主席Loren Loverde表示,個人電腦市場仍舊勉力維持,等待更新換代的進程加快以及來自手機、平板電腦及其他IT產品的投資回報。對個人電腦市場的長期展望維持審慎。然而,美國市場的強勁表現讓人們看到了增長可預期及整體環境改善後該市場的光明走勢。這並非迅猛增長,惟能夠在本集團對二零一八年作出預測前將市場帶入正面增長的局面。

市場認為,更大的疑問是,企業提早轉移到Windows 10能否令二零一六年完結時使得美國市場表現更加強勁。在歐洲,市場氛圍依舊平靜。據市場研究機構IDC Worldwide PC Tracker報告,即便是最好的情況,個人電腦市場依舊面臨重大挑戰,長遠來看亦無法輕鬆取得穩定增長。初步結果並無反映出脫歐公投所帶來的潛在影響。預期脫歐公投將對歐洲開支計劃的時機及範圍造成影響。

儘管全球主機板貨運量將繼續下滑,惟本集團的客戶華擎預計其貨運量將維持平穩或實現小幅增長,並預計其中國主機板業務將實現盈利。

根據IDC對全球硬碟機市場作出的五年預測,企業對硬碟機的市場需求較其他硬碟機市場更為複雜及不同。企業客戶的硬碟機拍位元組需求預計將穩定增加,直至二零二零年,而在該預測期間的後幾年,拍位元組貨運量的按年增長率將放緩。然而,對於硬碟機而言,供應商意識到,想要企業市場收益於二零一六年後取得增長,則須企業硬碟機客戶相應作出轉變,即預期及接受企業硬碟機每千兆字節的降價緩慢進行,而非立即降價。

「鑒於到二零二零年,硬碟機行業的拍位元組貨運量近60%及硬碟機行業收益超過50%將來自企業市場,硬碟機行業正將資源轉向企業硬碟機市場分部。同時,新硬碟機技術的商業化能否在不增加硬盤盤片及磁頭數量的情況下大幅提升硬碟機的存儲能力,仍舊難以捉摸。因此,硬碟機客戶以及所有企業硬碟機客戶應看到企業硬碟機每千兆字節的降價緩慢進行,而非立即降價。」Worldwide Hard Disk Drives的研究副主席John Rydning表示。

作為為頂級領先電子及電腦客戶提供組裝服務的電子製造服務供應商,本公司會面臨許多涉及行業方面的難題。一般而言,由於複雜程度提高及發展中市場(例如:物聯網空間)的出現,電子製造服務供應商有著大量機遇。然而,如其他電子製造服務供應商一樣,本公司受到製造成本上漲及原設備製造商施加價格壓力方面的挑戰。

中國勞工短缺及最低工資提高,令中國電子製造服務的經營環境較為艱難。展望未來,本集團認為,中國的經營環境會越發艱難,原因是中國的最低工資會繼續攀升,這一方面是由於勞工短缺,另一方面是政府旨在提高最低工資水平來抵銷當地CPI上漲。

這迫使電子製造服務供應商在內部採取節約成本的措施。成本的節約亦能促進技術發展。如今,電子產品在設計、功能及元件大小方面日新月異。該等技術進步將對生產過程所採用的製造工藝及技術產生直接影響。儘管本公司以其組裝能力聞名,惟仍須勉力實現靈活、快速的生產。此外,數量預測失誤及動態的原設備製造商訂單亦為本公司的資源規劃及優化策略帶來困難。

最近,電子製造服務供應商所面臨不斷增大的壓力還來自全自動化的製造場所、對產品缺陷的零容忍以及融合原設備製造商及合約製造模式。因而,電子製造服務供應商的發展趨勢是:具備適應能力及靈活性、在正式生產規模較小的情況下實現規模效應、增加採用人工智能及機器人技術。

由於許多製造商吸取了存貨過多或交貨週期較長的教訓，智能工廠及自動化操作增加在電子製造服務市場變得越來越尋常。該等情形均不利於電子製造服務供應商的競爭地位或利潤。許多電子製造服務供應商正實現自動化，並採用機器人來降低勞工成本及建設智能工廠。

為在競爭越來越激烈的環境有效競爭，電子製造服務供應商亦須證明其有能力滿足嚴苛的財務業務要求，從而證明其值得信任。鑒於競爭環境，電子製造服務供應商正展示增長策略，並為其客戶群不斷變化的需求提供不同智能服務。

根據Frost & Sullivan的研究，取得原設備製造商的信任是建立客戶忠誠度最有效的途徑。因此，該等市場的原設備製造商努力尋求財務實力雄厚的電子製造服務供應商。在製造工藝及財務穩健性方面均擁有必要技能及專長的電子製造服務供應商將在滿足原設備製造商需求方面佔得先機。

作為其中一家高端電子製造服務供應商，我們將竭力應對電子製造服務業的所有挑戰。

於二零一四年五月十一日在越南發生的暴亂對越南廠房的運營產生了一定影響。不幸的是，於二零一六年七月，越南民眾在河內市中心發起反華遊行，支持國際仲裁機構關於駁回中國政府對南中國海的主權宣稱之判決。該等政治不穩定因素對我們的業務產生若干直接負面影響。由於環境不確定，我們的客戶不願意對該工廠增發訂單。我們預計，重塑外界對我們在越南的生產能力之信心需要較長時間。展望未來，本集團預計電子製造服務業整體將維持最小增幅，同時全球經濟將緩慢復甦。此外，快速上漲的勞工成本將對電子製造服務的整體日常運營帶來嚴重影響。基於這一趨勢，本集團將繼續豐富其在中國之外的生產設施，並通過發展半自動化設備來提高生產效率，這從長遠來看將有助於提升競爭力。

由於本集團的現有業務已連續六年未實現盈利，且在越南面臨不穩定的政治及社會環境，董事會將考慮任何投資機遇。董事會還將檢討本集團現有業務的日後盈利能力，且可能會出售經營業績出現下滑的業務。

鑒於本集團的資金狀況及整體市況，考慮到(其中包括)本公司管理層在品牌許可、管理及經營領域的專長，於呈報日期後，本集團已開展新的業務活動。新的業務活動涉及泛娛樂產業，包括品牌許可、品牌產品分銷、品牌推廣以及娛樂及體育賽事組織等。本集團計劃動用自身內部資源為該等新業務活動提供資金。

二零一六年七月，本集團完成對香港承興品牌管理有限公司的收購。本次收購將有利於本集團利用承興品牌與多家國際知名企業(如分別擁有「皇家馬德里隊」及「變形金剛」等全球知名品牌的Global Merchandising Services Inc.及Hasbro International, Inc.)建立鞏固合作關係，推動本集團在全球發展品牌許可及管理業務。於二零一六年八月，本集團之間接全資附屬公司廣州秉迅體育發展有限公司獲得高端品牌賓士的商業贊助，在中國主要城市成功舉辦一系列家庭親子跑活動。親子跑為本集團計畫的主要體育和娛樂活動之一，該次與賓士的合作，充分展示了本集團在品牌推廣與管理以及體育賽事舉辦方面的實力與經驗，為本集團拓展泛娛樂業務注入了強大的信心。

總之，本集團相信，最不景氣的情形正在得以改善，並認為開展新業務符合本公司及其股東的整體利益。

員工

截至二零一六年六月三十日，本集團合共僱傭1,580名員工，其中752人受僱於中國；801人受僱於越南；26人受僱於香港及1人受僱於泰國(截至二零一五年六月三十日止年度：員工總數：1,758人；中國：828人；越南：901人；香港：28人；泰國：1人)。本集團推行包括薪酬待遇、花紅及購股權計劃之薪酬政策，旨在將員工個人之待遇與其工作表現掛鉤，藉以激勵員工。此外，本集團亦提供保險、醫療津貼及退休金等福利，確保本集團提供之薪酬待遇具有競爭力。

股息

年內，特別股息每股本公司普通股0.198港元(共約191,742,000港元)已宣派及獲本公司股東批准，並於二零一六年一月支付。

董事會不建議就截至二零一六年六月三十日止年度派發末期股息(截至二零一五年六月三十日止年度：無)。

購買、出售或贖回股份

截至二零一六年六月三十日止年度，本集團概無購買、贖回或出售本集團任何上市證券。

呈報期結算日後事件

(a) 收購深圳市貿隆興貿易有限公司(「貿隆興」)

於二零一六年七月二十五日，本公司一間間接全資附屬公司與兩名獨立於本集團的第三方訂立收購協議。根據收購協議，本集團同意分別收購貿隆興(一間於中國成立的有限公司，主要從事投資控股)及其附屬公司(一間於中國成立的有限公司，主要從事供應鏈管理、貨物進出口、設備物資批發)的95%及5%股權。收購事項的現金代價為人民幣10,000,000元(相當於約11,670,000港元)。收購事項於二零一六年七月二十七日完成。

(b) 收購香港承興品牌管理有限公司

於二零一六年七月一日，本公司一間間接全資附屬公司與廣州承興營銷管理有限公司(「廣州承興」，為羅女士控制的公司)訂立收購協議。根據收購協議，本集團同意收購而廣州承興同意出售香港承興品牌管理有限公司(於香港註冊成立的有限公司，主要從事知識產權及品牌許可及管理業務)的100%股權。收購事項的現金代價約1,785,000港元。收購事項於二零一六年七月二十五日完成。

(c) 與廣州承興的重大借貸協議

於二零一六年八月十七日，本公司一間間接全資附屬公司與廣州承興訂立一份人民幣60,000,000元的六個月不計息借貸協議。借貸用於為該附屬公司的日常經營提供資金，並已於呈報期結算日之後悉數償還。

所持重大投資

除第17至20頁「展望」所披露者外，於本財政年度內及截至本公告日期，本集團並無持有任何重大投資。

外匯風險

本集團貨幣風險主要來自外幣兌有關集團實體之功能貨幣(包括港元、美元、日圓及人民幣)之匯率波動。兩個年度內，本集團訂立遠期外匯合約以應對預期外匯風險。該等合約主要用於集團實體，以對沖人民幣兌美元之匯率波動。該等合約於二零一六年各月到期。

本集團資產抵押

於本財政年度內及截至本公告日期，本集團資產概無質押或抵押。

或然負債

於本財政年度內及截至本公告日期，本集團概無或然負債。

資產負債比率

資產負債比率按借款淨額除以股東應佔權益計算。截至本公告日期，本集團概無短期或長期銀行借貸，其資產負債比率為零。

企業管治

除本節所述偏離外，董事會確認，本集團一直遵守香港聯合交易所有限公司證券上市規則附錄14所載企業管治守則及企業管治報告(「企業管治守則」)(前稱企業管治常規守則(「前企業管治守則」))之一切重大守則條文。守則條文第A.2.1條規定，主席與行政總裁的職責應予區分，不應由同一人擔任。於二零一六年二月四日前，林志豪先生同時擔任本集團主席兼行政總裁，負責管理董事會及本集團業務。林志豪先生於二零一六年二月四日辭任後，羅靜女士接任其職務。鑒於現行公司架構，董事會認為，毋須區分主席與行政總裁職務。所有重大決策均在諮詢董事會成員(包括三名獨立非執行董事，彼等提供獨立見解)後始行作出，因此，儘管主席及行政總裁之職責由同一人獨力承擔，董事會認為現已具備足夠獨立性及保障。

企業管治守則之守則條文第A.6.7條規定，獨立非執行董事及其他非執行董事應出席股東大會，並對股東的意見有公正的了解。由於公務原因，鍾維國先生及譚榮健先生分別未能出席於二零一五年十一月二十六日舉行的本公司股東週年大會及於二零一五年十二月二十八日舉行的本公司股東特別大會。出席上述大會的其他董事會成員具有足夠的才能及人數，可於相關會議上回答股東提出的問題。

董事進行證券交易的標準守則

本公司已採納上市規則附錄10所載上市發行人董事進行證券交易的標準守則，作為董事進行證券交易的操守準則。經向全體董事作出具體查詢後，本公司確認，於截至二零一六年六月三十日止年度，全體董事一直全面遵守標準守則所載規定準則。

審核委員會

本公司已成立審核委員會，負責協助董事會獨立檢討本公司之財務申報程序、內部監控及風險管理制度之成效。委員會現任成員包括Ross Yu Limjoco先生(主席)、雷俊先生及鄭屹磊先生，彼等均為獨立非執行董事。審核委員會獲劃撥充足資源，以履行其職責，定期與管理層及外聘核數師會面，並審閱有關報告。

於本財政年度，審核委員會曾舉行兩次會議，與管理層及外聘核數師討論有關內部監控及財務申報事宜，包括於提交董事會批准前覆核中期業績。審核委員會已審閱本集團截至二零一六年六月三十日止年度之業績公佈。

薪酬委員會

董事會已成立薪酬委員會，全部成員均為獨立非執行董事，每年至少會面一次。現任主席為鄭屹磊先生，其他兩名成員為雷俊先生及Ross Yu Limjoco先生。所有薪酬委員會成員均為獨立非執行董事。按其職權範圍所載，薪酬委員會之主要職責包括(其中包括)釐定執行董事及高級管理人員之薪酬以及檢討本集團之薪酬政策。

提名委員會

董事會已成立提名委員會，大部分成員為獨立非執行董事，每年至少會面一次。現任主席為雷俊先生，其他兩名成員為羅靜女士及鄭屹磊先生。除羅靜女士外，所有提名委員會成員均為獨立非執行董事。提名委員會之職責為檢討董事會架構、人數及組成、物色具備合適資格可擔任董事會成員之人士、評核獨立非執行董事之獨立性、就委任或重新委任董事以及董事(尤其是主席及行政總裁)繼任計劃作出甄選或向董事會提出建議。

年度報告

載有根據上市規則規定本公司須予詳列之所有財務及其他有關資料之二零一五/一六年年報，將在聯交所網站www.hkexnews.hk及本公司網站www.fittecn.com上登載，並將適時寄發予股東。

董事會

於本公告日期，董事會包括執行董事羅靜女士及劉暉女士及獨立非執行董事雷俊先生、Ross Yu Limjoco先生及鄭屹磊先生。

承董事會命
奕達國際集團有限公司
主席兼執行董事
羅靜

香港，二零一六年九月二十九日